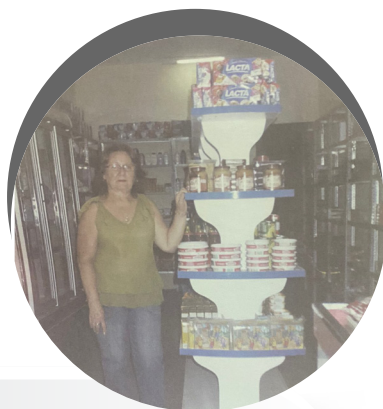




GRUPO
MARINHEIRO GÁS

NACIONALGÁS





Sr. Edmilson se afasta do comércio e Gleilson passa a assumir o então Mercadinho Santa Rita e também a cuidar de seu pai.

2008



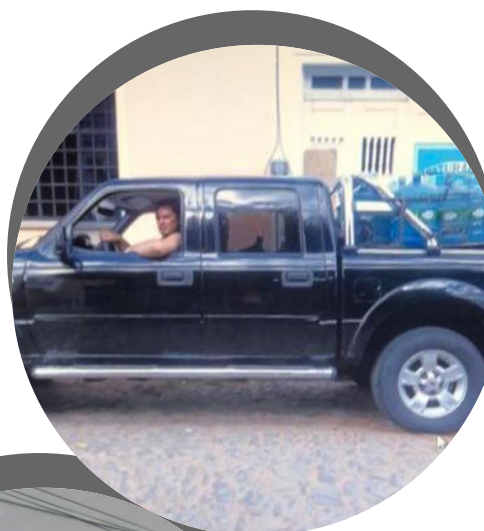
Data o início das atividades do Mercadinho Santa Rita, que foi fundado pelo Sr. Edmilson Correia com sua Esposa Rita de Cássia, tal comércio esse que futuramente seria passado para seu filho Gleilson, após Sr. Edmilson passar por problemas de saúde.

2007



Gleilson e Ana Silvia se conhecem, e logo após iniciarem o namoro, tomam a decisão de se unirem no amor e nos negócios. Pouco meses depois o Sr. Edmilson falece, e em meio a grande perda e a várias adversidades, Gleilson e Ana Silvia dão continuidade ao Mercadinho Santa Rita, pois esse foi um pedido feito em vida pelo Sr. Edmilson. Então depois de todos os acontecimentos, o Mercadinho passa a se chamar Comercial Santa Rita, que tempos depois se tornaria Marinheiro Gás.

2009



2011

Marca o nascimento da primogênita do casal Ana Clara.

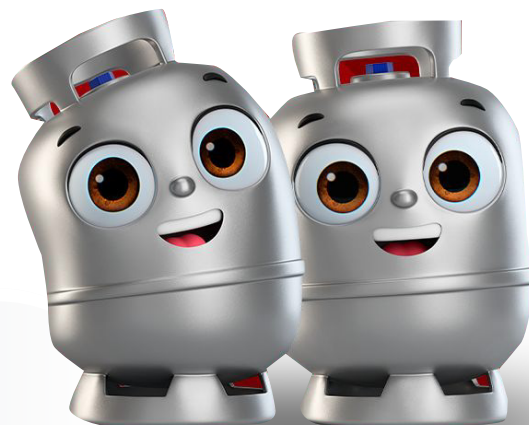
Nesse mesmo ano, depois de muitos clientes incentivarem, eles vão a luta, e conseguem finalmente abrir a primeira Revenda de Gás.

Já como Comercial Santa Rita, Gleilson e Ana Silvia fecham parceria e se tornam distribuidores da Água Mineral Pacoty, que teve papel fundamental para o início de uma grande história, com muito trabalho, desafios e superações.

Nesse mesmo ano eles conseguiram comprar o 1º caminhão da empresa, que foi uma grande conquista em meio a tantos esforços. Pois foram dias, noites e madrugadas de trabalho.

2010

1º MATRIZ



2012

Com visão de futuro,
Gleilson e Ana Silvia
começam a sondar outras
cidades.

VISÃO FUTURO



2º UNIDADE ARACOIABA



**3ª UNIDADE
GUARAMIRANGA**

Abrem a Unidade
na serra de
Guaramiranga

2014

Abrem a mais nova
Unidade na Cidade de
Aracoiaba.

2013

**PARCERIA
MARINHEIRO E
NACIONAL GÁS**

Marca o nascimento de Anthony, o 2º filho do casal. O ano também ficou marcado pela parceria feita entre a empresa já conhecida como Marinheiro Gás e a então renomada Companhia NACIONAL GÁS, parceria essa que permanece sólida e alinhada até os dias atuais.

2016



**6º UNIDADE OCARA E
7º UNIDADE QUIXERAMOBIM**

**4º UNIDADE: CENTRO DE
DISTRIBUIÇÃO
EM BATURITÉ**



Visando o futuro, a empresa abre o Centro de Distribuição, para organização de transporte e logística.

2018



Abriam duas Unidades, uma na cidade de Quixeramobim e a outra da Cidade de Ocara.

2021

Abrem a Unidade na Cidade de Quixadá, começando a atuar na região do sertão central.

2020

**5º UNIDADE
QUIXADÁ**





MUDANÇA DA MATRIZ PARA O CENTRO



O nome da empresa passa a se chamar de: GRUPO MARINHEIRO GÁS LTDA, no intuito de fortalecer a marca em cada cidade de atuação.

2022

GRUPO MARINHEIRO



Marca a mudança da empresa Matriz para um novo endereço no Centro da Cidade de Baturité, local estratégico e de fácil acesso, com estacionamento para os clientes. Por sua vez, houve a mudança da Revenda de Quixeramobim para sua nova localização, dessa vez com instalações próprias. Atualmente a empresa totaliza 7 Revendas autorizadas NACIONAL GÁS, também atuando na tele-entrega e distribuição da Água Mineral Pacoty. Atuando no Maciço de Baturité e Sertão Central.

2023

A EMPRESA CONTA ATUALMENTE COM MAIS DE **50 COLABORADORES** E TEM **COMO OBJETIVO EXPANDIR PARA MAIS CIDADES DA REGIÃO E ASSIM ABRIR NOVAS OPORTUNIDADES DE EMPREGO.**

Tudo iniciou com um sonho

A META INICIAL FOI DE 2 TONELADAS DE GÁS GLP E 500 UNIDADES DE ÁGUA.

HOJE A EMPRESA VENDE CERCA DE 170 TONELADAS DE GÁS GLP E 15 MIL ÁGUAS 20L POR MÊS.

SUPERANDO AS EXPECTATIVAS INICIAIS DE UM GRANDE SONHO.



Missão

**LEVAR SEGURANÇA E
TRANQUILIDADE PARA OS
LARES**

**SERMOS
REFERÊNCIAS NO
NOSSO SEGMENTO DE
REVENDA GLP, NO
MACIÇO DE BATURITÉ
E REGIÃO DO SERTÃO
CENTRAL.**

Visão

Visão de curto prazo: Atingir a meta mensal de 260 toneladas de gás glp, aumentando o faturamento, e criando possibilidades para expansão em novas áreas.

Visão de médio prazo: Expansão para mais 2 novas áreas.

Visão de longo prazo: Atuando em novas áreas, com abertura de mais unidades até 2029- (5 anos).

Quem somos

Com revendas situadas nas **regiões do Maciço de Baturité e Sertão Central**, o Grupo Marinheiro Gás LTDA **atua desde 2007** no mercado, sendo especializada e autorizada como Revendedora de Gás GLP e Água Mineral 20L, **levando tranquilidade e segurança para os lares, trabalhando com produtos de altíssima qualidade e com serviço de atendimento humanizado e entrega rápida, com todo suporte técnico para os clientes.**

Apresentamos um quadro organizacional diversificado, com profissionais devidamente treinados e capacitados para executar o melhor atendimento e entrega da região atuante. **Contamos com um centro de distribuição e logística para manter o reabastecimento nas revendas das regiões, com foco em suprir prontamente as necessidades do cliente, tudo isso e muito mais.**



Valores

HONESTIDADE

“

HONESTIDADE É FAZER O CERTO E NÃO O FÁCIL, MESMO QUE NINGUÉM ESTEJA VENDO.

Nosso mantra

COMO VIVEMOS



HORANDO OS ACORDOS.

Temos consciência e **responsabilidade com os recursos da empresa**, porque, cada centavo importa!



ORGANIZAÇÃO

Sempre mantendo as revendas, tais como: estoques, veículos, escritórios e recepções **limpas e organizadas**.

RESPEITO

Respeitando as regras da empresa: O que é certo não é o que eu acho, e sim o que está determinado.



Todos sabem o “porque” se faz o que se faz.

Praticamos o feedback para fortalecer nosso compromisso e responsabilidade com o colaborador e a empresa. Prezamos pela comunicação direta e clara. Aqui temos uma única linha de conversa!



Realizamos reuniões quinzenais e cada colaborador tem a oportunidade de expor suas ideias, seus objetivos e pontos de melhorias.



Quando acontece um desentendimento com um cliente /colega. Contextualizamos a situação, procurando entender o que aconteceu para não levar para o lado pessoal.

COMO **NÃO** VIVEMOS



Não deixando que **nossas interpretações pessoais, falem mais alto do que os fatos.**



Sendo invasivos com os colegas e clientes.



Fazendo fofoca de qualquer natureza.



Quando os nossos colaboradores se **reúnem e fofocam** sobre a empresa, seus colegas, líderes e os diretores.



Espalhar boatos e divulgar informações sigilosas, prejudicando o clima organizacional da empresa.



Desorganizando as ferramentas e ambientes de trabalho.

Valores

FOCAMOS NO RESULTADO

“

TRABALHAR COM
FOCO NO
RESULTADO É
ACREDITAR NO
SEU PRÓPRIO
POTENCIAL.

Nosso mantra



COMO VIVEMOS



ACOMPANHAR

Acompanhamos diariamente a situação dos principais indicadores de desempenho da empresa.



ACREDITAR

Acreditamos, que os nossos resultados atuais são indicadores do nosso sucesso futuro. Precisamos garanti-los.



PAIXÃO

Somos apaixonados por pessoas e resultados. Entendemos que meta dada é meta cumprida.



APERFEIÇOAR

Somos inconformados, e acreditamos que o resultado sempre pode ser melhorado.

COMO **NÃO** VIVEMOS



Desistir do resultado antes da jornada acabar.



Não saber e não acompanhar a situação dos **principais indicadores** do Marinheiro Gás.



Não pedir ajuda, mesmo quando sabemos que não alcançaremos o resultado.



Direcionar energia para entregas que **não** nos levam ao nosso objetivo.

Valores

TRABALHO EM EQUIPE

“

NINGUÉM FAZ NADA
GRANDE SOZINHO, E
SE FIZER NÃO É
GRANDE.

Nosso mantra



HARMONIA

Defendemos a harmonia no nosso ambiente de trabalho.



FOCO

Agimos de acordo com o que é melhor para a empresa, equipe e indivíduo. Nesta ordem.



PROATIVIDADE

Colocamos a mão na massa para fazer o que tem que ser feito, com responsabilidade e sem desculpa.



SUPERAÇÃO

Somos conscientes do poder do trabalho em equipe e da capacidade humana de superar desafios para conquistar metas.

COMO VIVEMOS

COMO **NÃO** VIVEMOS

- ✗ Omitir as responsabilidades pelos nossos fracassos.
- ✗ Procrastinamos nossas tarefas.
- ✗ Limitar-se apenas por aquilo que é responsável.
- ✗ Isso não é comigo (não é minha função)" , (não é bem vindo aqui)"!
- ✗ Quando não respeitamos e não somos leais a nossa liderança.

Valores

FOCO NO CLIENTE

“

PROMOVER SEGURANÇA
E TRANQUILIDADE PARA
O NOSSO CLIENTE É O
QUE NOS MOVE!

Nosso mantra



COMO VIVEMOS



TRANQUILIDADE

Não entregamos apenas produtos, entregamos tranquilidade e segurança para o cliente.



AGILIDADE

Agimos rápido quando o assunto é cliente.



SATISFAÇÃO

Nos preocupamos com a segurança e satisfação do cliente.



VENDEDORES

Todos nós somos vendedores e todos nós somos clientes.



PROMESSA

Surpreendemos positivamente os nossos clientes. Entregamos mais do que prometemos.

COMO **NÃO** VIVEMOS

- ✗ Quando deixamos os nossos desafios pessoais interferirem no nosso relacionamento com o cliente.
- ✗ Quando a remuneração se torna mais importante do que nossos clientes.
- ✗ Quando não nos preocupamos com a experiência e sucesso de nosso cliente.
- ✗ Quando não superamos a expectativa do cliente.

Valores

EVOLUÇÃO CONTINUA

“

OS CONHECIMENTOS
QUE TE TROUXERAM ATÉ
AQUI, NÃO SÃO OS
MESMOS QUE TE
LEVARÃO PARA O
PRÓXIMO NÍVEL.

Nosso mantra



COMO VIVEMOS



3 SOLUÇÕES

Diante de um problema, pensamos no mínimo em 3 (três) soluções.



ERRAR É HUMANO

Todo ser humano tem o direito de errar, mas tem o dever de aprender. O que nos torna humanos é a condição de aprender e evoluir.



APRENDER

Estamos sempre abertos para aprender e contribuir, pois ninguém é tão inteligente que não tenha nada para aprender, e ninguém é tão leigo que não tenha nada para ensinar.



FEEDBACK

Somos apaixonados por feedback dos nossos clientes, gestores e parceiros de trabalho.



POSITIVIDADE

Sorrimos e somos divertidos. Matemos o pensamento positivo e agimos de forma construtiva, mesmo diante de adversidades.



CRESCIMENTO

Estamos sempre na zona de crescimento, nunca na zona de conforto, com a mentalidade que tudo pode ser feito melhor. (sabemos que não há crescimento na zona de conforto e não existe conforto na zona de crescimento).

COMO **NÃO** VIVEMOS



Acreditando que, **o que sabemos já é suficiente** para irmos para o próximo nível.



Sendo **resistentes à mudanças**.



Quando **transferimos a responsabilidade** da nossa evolução à terceiros.



Aceitando pessoas desconectadas com o nosso propósito e nossos valores.



Não vibrar e comemorar conquistas do time.

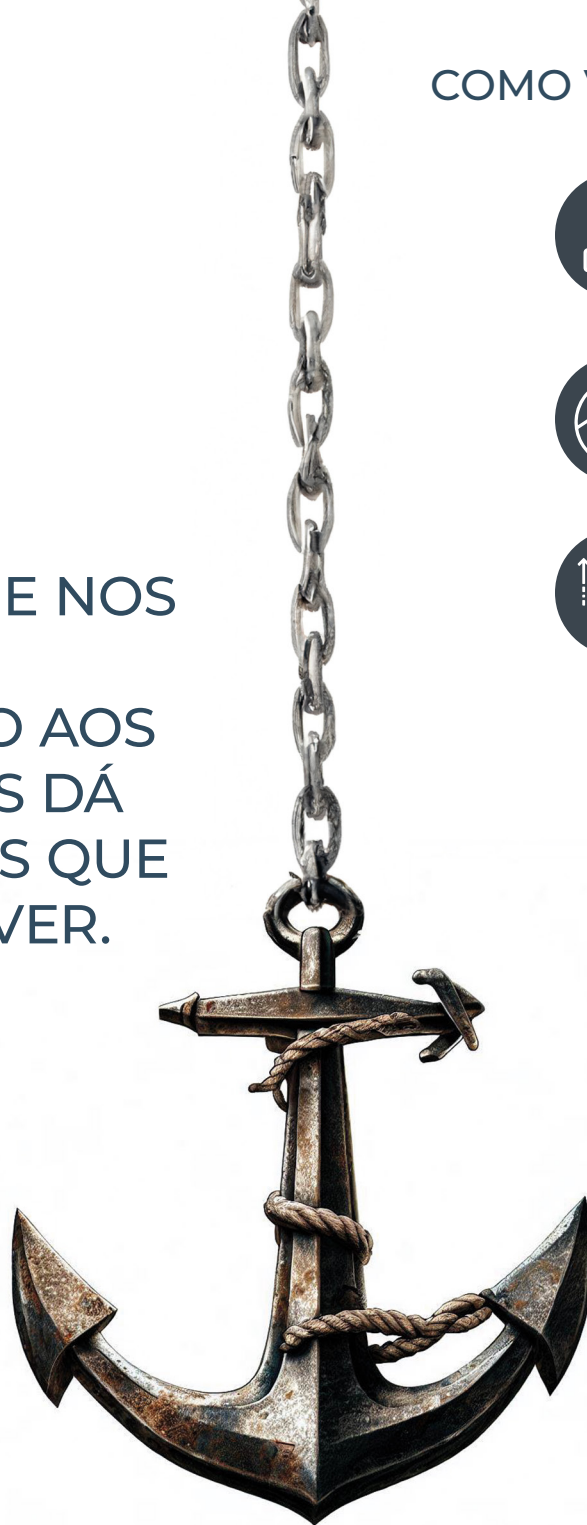
Valores

Fé em DEUS

“

A FÉ NOS MOVE E NOS FAZ PERSISTIR, MESMO EM MEIO AOS DESAFIOS, E NOS DÁ VISÃO DE COISAS QUE NINGUÉM MAIS VER.

Nosso mantra



COMO VIVEMOS



GRATIDÃO

Com espírito de gratidão pelo que já foi conquistado, e fé sobre a visão do que iremos alcançar.



ENTUSIASMO

Tendo entusiasmo pelo que faz.



LADO BOM

Estando sempre a procura do lado bom da situação.



SORRISO

Sorrindo fácil e contagiante.



PENSAMENTO

Que nosso primeiro e último pensamento do dia seja gratidão!



ACREDITAR

Acreditamos no poder da persistência, pois ela é responsável pelo sucesso em todas as áreas da vida.



DEUS

Iniciando sempre nosso dia com gratidão a Deus, compartilhamos diariamente reflexões do evangelho para nos ajudar a manter o espírito de gratidão com toda a positividade possível.

COMO **NÃO** VIVEMOS



Quando **não** conseguimos enxergar os milagres da vida.



Reclamamos de tudo e de todos: salário, clientes, colegas, infraestrutura, lideranças e carga horária).



Nada nos deixa satisfeitos.



Desacreditamos do nosso potencial.



Pessimismo em situações de decisão.



Desânimo em relação aos próximos passos, não tendo perspectiva de futuro.

Vantagens

**TOP 1 NA
REGIÃO COMO
REVENDEDORES
NACIONAL GÁS**

**DESDE 2007 ATUA COM
SOLIDEZ E TOTAL
CREDIBILIDADE NO
MERCADO.**

**EXCLUSIVIDADE COM AS
MELHORES MARCAS,
COM PRODUTOS DE
ALTÍSSIMA QUALIDADE**

**PADRÃO DE
ALEGRIA E
QUALIDADE**

**SUPORTE
TÉCNICO EM
INSTALAÇÕES E
VAZAMENTOS.**

**MELHOR ATENDIMENTO E
ENTREGA DA REGIÃO MACIÇO DE
BATURITÉ E SERTÃO CENTRAL,
COMPROMETIMENTO COM
ATENDIMENTO HUMANIZADO COM
FOCO NO CLIENTE.**

**RE VENDAS COM BOA
LOCALIZAÇÃO E
ESTACIONAMENTO
RECUADO, PARA
FACILITAR O ACESSO
DO CLIENTE EM
ATENDIMENTOS COM
RETIRADA NA
PORTARIA.**



Decisões de estômago

1

**NÃO AGIR
IMPULSIVAMENTE**

2

**CRIAR CENÁRIOS
DE SOLUÇÕES E
RESULTADOS**

3

**TOMAR
DECISÕES
BASEADAS NOS
VALORES DA
EMPRESA**

4

**UTILIZAR DA
EMPATIA
ASSERTIVA**

5

**REUNIÃO MENSAL
DE RESULTADOS
COM BASE NOS
INDICADORES.
(R.A.D. REUNIÃO DE
ALINHAMENTO E
DIRECIONAMENTO).**

6

**FATIAR O
PROBLEMA**

7

**REUNIR FATOS
E DADOS**

8

**PENSAR NESTA
ORDEM:
CUSTO, PRAZO
E QUALIDADE**

9

**FEEDBACK
QUINZENAL**

10

**ALINHAMENTO
SEMANAL COM
LÍDERES PARA
ALINHAR
EXPECTATIVAS.**



**Consagre ao Senhor
tudo o que você faz,
e os seus planos serão
bem-sucedidos.
Provérbios 16:3**